



Notre année 2022 en chiffres



L'EXCELLENCE PASSIONNEMENT

2022, un millésime marquant

Avec une activité centrée sur des LBO smid et mid-cap complétés de build up

47

missions réalisées sur l'année

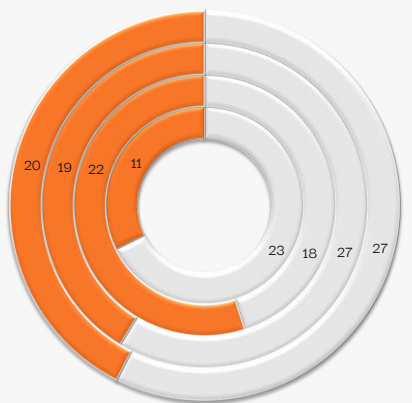
27

opérations closes

222

missions réalisées sur les 5 dernières années

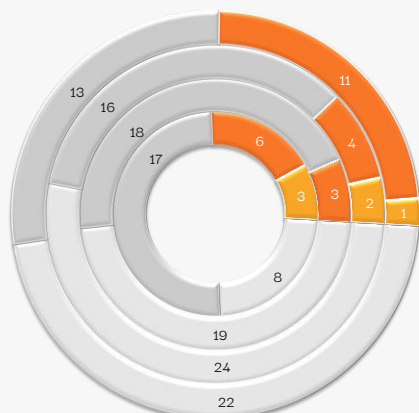
Un portefeuille de clients équilibré



De 2022 à 2019 en allant de l'extérieur vers l'intérieur

Des interventions en nombre pour des acteurs du Private Equity et des Strategic Buyers

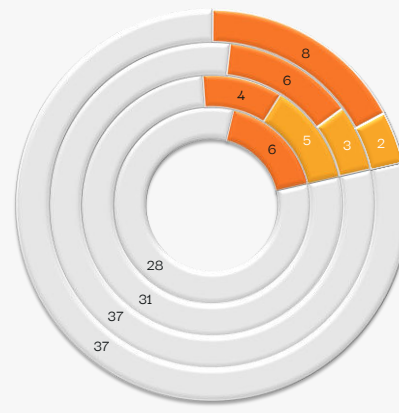
Une activité centrée sur les LBO smid et mid-cap complétée d'opérations de build-up



De 2022 à 2019 en allant de l'extérieur vers l'intérieur

Des missions orientées smid et mid cap pour le Private Equity et small caps pour Strategic Buyers en exécution de politique de croissance externe.

Un positionnement cohérent en transactions et en accompagnement post-transactionnel



De 2022 à 2019 en allant de l'extérieur vers l'intérieur

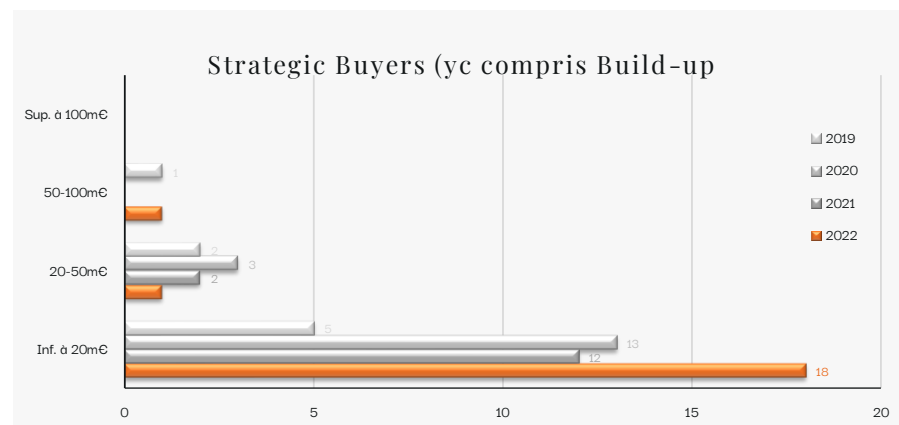
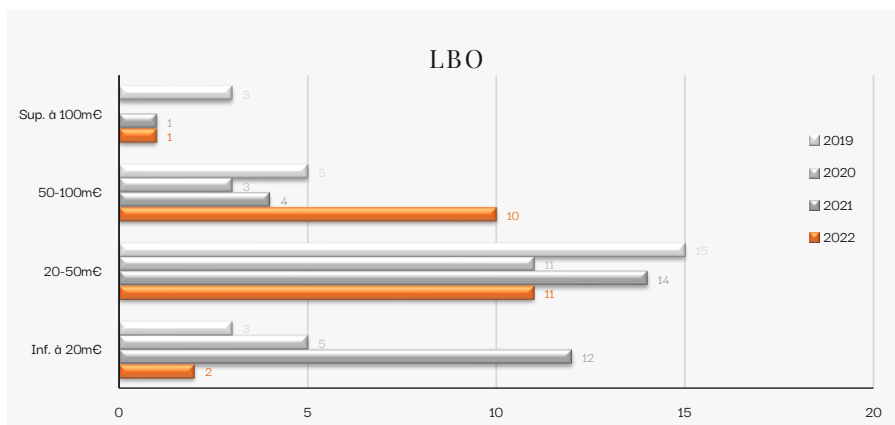
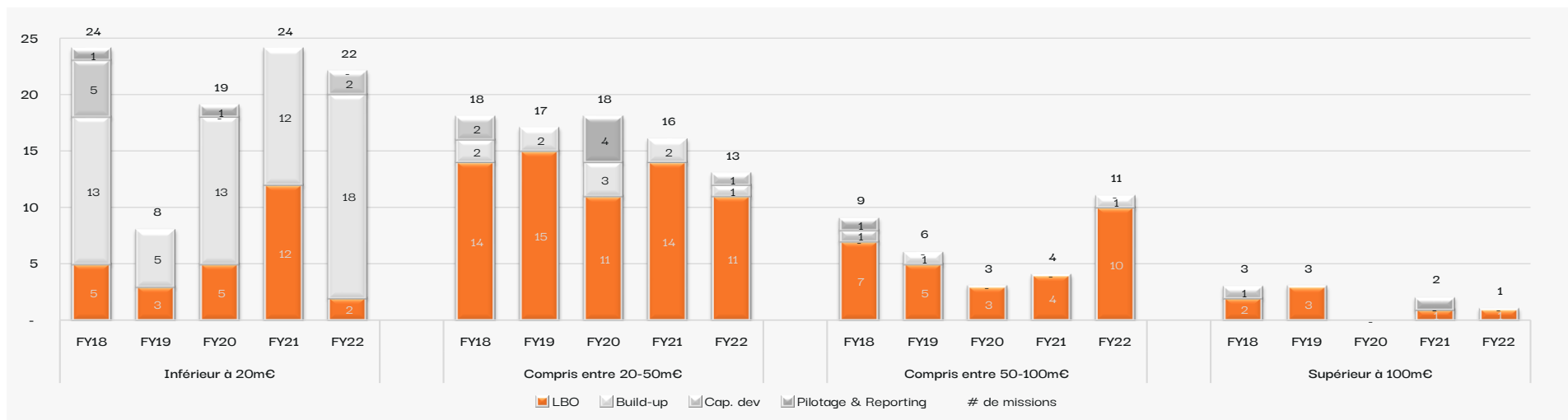
Une proportion de VDD en cohérence avec le nombre de due diligence buy-side. Un positionnement d'accompagnement sur des situations spécifiques.

Un spectre étendu de couverture de secteurs d'activité



Un accompagnement au plus près de nos clients sur les opérations de LBO et les opérations de build-up des strategic buyers

Par type de missions et valeurs de transaction



Un spectre de secteurs d'activité étendu

Répondant aux exigences d'un environnement en constante évolution

